



## VERTRIEBSENTWICKLUNG

... Ihr Aufstieg in eine höhere Liga.

teammueller

Wir schaffen Erfolge.



### BESSER GEHT IMMER.

Es ist ein bisschen wie im Sport: Viele gehen ihm mit Begeisterung nach, aber nicht alle spielen in der ersten Liga oder gar in der Champions League. Für den Erfolg sind viele Dinge entscheidend und je höherklassig man spielen will, umso besser muss die Infrastruktur des Vereins, umso austrainerter die Spieler und umso ausgefeilter die Strategien sein.

Wir sind der sportliche Direktor und Trainerstab für Ihr Vertriebsteam. Wir machen Ihre Mannschaft fit für den Erfolg im Vertrieb!

Erfahren Sie nachfolgend mehr über unser Spielsystem ...



### LEISTUNGSPROFIL

- 3  Fokussierung.
- 4  Ganzheitliche Status-quo-Aufnahme; SWOT- und Engpassanalyse.
- 5  Inhalte und Konzeption.
- 6  Toolbox und Support.
- 7  Organisation und Methodik.
- 8  Qualifizierung und Qualifizierungssysteme.
- 9  Umsetzung, Erfolgsmessung und Coaching.
- 10  Optimierung.



Wir schaffen Erfolge.

## FOKUSSIERUNG.

... wo kommen wir her, wo wollen wir hin?

Grundlage für jeden Erfolg ist die Erarbeitung smarter Ziele. Unter „smart“ versteht man hier spezifisch, messbar, akzeptiert, realistisch und terminiert.

So einfach, wie das vielleicht klingt, ist das aber nicht. Es liegt in der Natur der Sache, dass Menschen Dinge vor ihrem individuellen Wissens- und Erfahrungshintergrund höchst unterschiedlich bewerten. Daher heißt es häufig informieren, erklären, andere Perspektiven aufzeigen und Überzeugungsarbeit leisten.

Im Ergebnis ist es genau dieser gemeinsame Zielbildungs-Prozess, der nachher in der Praxis die erforderliche Fokussierung in der Breite abbildet und für die erforderliche Fitness und Resilienz sorgt.

Wir bringen frischen Wind ins Spiel, weil wir diesen Prozess kennen und ihn für Sie zu nutzen wissen.



Wir schaffen Erfolge.

teammueller

## GANZHEITLICHE STATUS-QUO-AUFNAHME; SWOT- UND ENGPASSANALYSE.

... was der Verein in der Liga aktuell leisten kann.

Wenn man gewinnen will, muss man sich schnell und objektiv ein möglichst umfassendes Bild vom Status-quo des Unternehmens, der Mitarbeiter, der Zielgruppe und der Wettbewerber machen.

Es gilt, die eigenen Stärken und Schwächen wie auch die von außen einwirkenden Chancen und Risiken zu erkennen und engpasskonzentriert für eine Erhöhung der Leistungsfähigkeit Sorge zu tragen.

Wir werten dafür u.a. Leistungsdaten aus, führen Einzel- und Gruppengespräche und entwickeln das Lösungsmodell gemeinsam mit Ihnen und Ihrer Mannschaft in Workshops – das geht natürlich auch online.

www.team-mueller.net | 4



Wir schaffen Erfolge.

## INHALTE UND KONZEPTION.

... das Spielsystem muss stimmen!

Keine Sorge, wir sprechen immer noch vom Vertrieb – aber der Vergleich passt so schön.

Zumeist stellt man fest, dass vor dem eigentlichen „Spiel“ noch umfangreiche Grundlagenarbeit zu leisten ist. Leistungszusagen müssen konkretisiert, Kernaussagen für die Zielgruppen verständlicher formuliert, neue (digitale) Vertriebskanäle und Verkaufsmethoden integriert bzw. besser mit den klassischen Methoden abgestimmt werden.

Man muss vorab im Kopf das gesamte Spiel mit seinen unterschiedlichen Entwicklungsszenarien durchdenken und optimieren, bevor man auf das Spielfeld geht.



Wir schaffen Erfolge.

## TOOLBOX UND SUPPORT.

... wir haben unseren Experten-Stab im Gepäck.

Wir sind darauf vorbereitet, Ihnen nicht nur schnell mit Rat, sondern auch mit Tat zur Seite zu stehen.

Bedarfsorientiert unterstützt Sie unser eingespieltes Team verschiedenster Spezialisten z.B. bei der Entwicklung und Erstellung klassischer wie digitaler Verkaufs- und Schulungsunterlagen, bei der klassischen wie digitalen Kampagnen-Planung und -Umsetzung, bei der Konfiguration und Anwendung praxistauglicher CRM-Systeme, bei der Entwicklung und Schulung von Gesprächsleitfäden und FAQ-Katalogen für Telefonmarketing und Verkaufsgespräche, bei der Einrichtung von Monitoring und Reporting über Ihr ERP-System und/oder Ihre Buchhaltung u.v.m.

Wir realisieren solche Projekte seit über 20 Jahren und unterstützen Sie nach Kräften, dass es „rund“ läuft. Wir wissen, wie wichtig diese Details für Ihren Erfolg sind.



## ORGANISATION UND METHODIK.

... Erfolge machbar machen.

Nachhaltige Vertriebsfolge erfordern grundsätzliche Veränderungen im System! Dabei gehen wir überlegt, empathisch und konsequent zugleich vor.

Wir sorgen für Transparenz, Information und aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten, um so nicht nur für eine bestmögliche Akzeptanz, sondern für Neugier, Lust und Freude auf das Neue zu sorgen.

Der Spaß am Spiel soll nicht nur bleiben, sondern größer werden!



Wir schaffen Erfolge.

teammueller

## QUALIFIZIERUNG UND QUALIFIZIERUNGSSYSTEME.

... Wissen praxisnah vermitteln und üben, üben, üben!

Ohne Training auf den Platz? Das ist keine gute Grundlage für Siege und nicht gesund für die Spieler. Auch hier passt wieder die Analogie von Sport zu Vertrieb. Nur gut vorbereitete Vertriebler bzw. Vertriebsmaßnahmen bringen Aufträge und stärken die Akteure durch die Motivation des Erfolges.

Wir holen Ihr Vertriebsteam dort ab, wo es heute steht, qualifizieren es praxisnah und bereiten es damit optimal auf seine neuen Aufgaben vor. Zugleich bereiten wir für Wiederholungstrainings, personelle Zuwächse und Veränderungen das Wissen so auf, dass Sie es jederzeit unkompliziert üben oder erneut vermittelt können.

Gern begleiten wir auf Wunsch auch beim Praxiseinsatz, um direkte Reflexion und aktive Hilfestellung zur Selbstoptimierung zu geben.

www.team-mueller.net | 8

## UMSETZUNG, ERFOLGSMESSUNG UND COACHING.

... auf der Erfolgsspur bleiben!

Britischen Forschern zufolge benötigen Menschen rd. 66 Tage, um neue Verhaltensmuster in ihre Routine zu übernehmen – und auch danach muss man darauf achten, dass mit Aufwand und Engagement erzielte Fortschritte nicht wieder „rückwärts mutieren“ mit Stichwort „Komfortzone“.

Wir begleiten daher aktiv bei der Umsetzung, übernehmen auf Wunsch die fortlaufende Erfolgsmessung mit Plan-Ist-Vergleich und Abweichungsanalyse und unterstützen durch individuelle und bedarfsorientierte Coaching-Einheiten bei der Zielerreichung.

Es hat sich bewährt, dass der externe Berater, der nun mit dem Unternehmen und den gemeinsam erarbeiteten Neuerungen bestens vertraut ist, über einen gewissen Zeitraum den Umsetzungsprozess enger begleitet, um für eine konsequente Umsetzung zur Zielerreichung zu sorgen.



Wir schaffen Erfolge.

## OPTIMIERUNG.

... Double, Triple, Weltmeister!

Die Herausforderung „Wettbewerb“ bleibt und es gilt, fortlaufend proaktiv mit Veränderungen umzugehen und die smarte Zielkultur zu pflegen.

Wir unterstützen Sie bedarfsorientiert und professionell bei der Weiterentwicklung Ihres Vertriebs zur Erreichung Ihrer Ziele.

Der erste Aufstieg ist nicht schwer, weiter aufsteigen und oben bleiben ist die Kunst.

TEAM MÜLLER – Wir schaffen Erfolge.

teammueller

**Wir sind für Sie da ...**

Unternehmensberatung | Neue Kommunikation | E-Learning

**TEAM MÜLLER CONSULTING**

GmbH+Co.KG

Brunsbach 8

34246 Vellmar (Kassel)

Telefon +49(0)561 93746-0

info@team-mueller.net

www.team-mueller.net

teammueller

Wir schaffen Erfolge.